



Ledenbinding in de praktijk

Tips en trucs voor het in de praktijk brengen van ledenbinding in uw afdeling.

1. Stuur ieder lid een felicitatiekaart als hij/zij jarig is en stuur alle leden een kerst- en/of nieuwjaarskaart.

Toelichting felicitatiekaart

- De kaarten dienen neutraal te zijn. Neutraal wil zeggen geen data of iets dergelijks zodat ze voor langere tijd gebruikt kunnen worden;
- Het Partijbureau stelt gratis 200 felicitatiekaarten per jaar per afdeling beschikbaar. Deze kunt u bestellen via de webwinkel;
- Als de geboortedata van de leden bekend zijn, kan een aantal mensen één keer per jaar alle kaarten schrijven. Check voor het versturen of er geen wijzigingen in het ledenbestand hebben plaatsgevonden;
- Men kan als opstap ook alleen die leden feliciteren die bijvoorbeeld 65 jaar of ouder zijn geworden. Het is niet noodzakelijk om direct alle leden te doen. Het gaat erom dat je aandacht besteedt aan de leden;
- Indien de gemeente in een aantal wijken wordt opgedeeld kan de wijkcoördinator (hoeft geen bestuurslid te zijn) zorgen voor de verspreiding op de dag dat de betreffende persoon jarig is. Dan kost het minder tijd en de klus verspreid je over meerdere mensen;
- Niet alleen verjaardagen behoeven aandacht. Ook slagen voor een examen, een andere woning, maar ook een blijf van medeleven kan de ledenbinding vergroten. In de webwinkel zijn eveneens sterktekaarten verkrijgbaar.

Toelichting kerstkaart

- Een kerstkaart wordt sterker door er een lokaal tintje aan te geven, bijvoorbeeld een foto van een bekende kerk, straat of plein uit de omgeving;
- Doe ook eens wat anders in de vorm van een attentie. Dat kan van alles zijn, zoals een kaars, een bloembol enzovoort;
- Als het bovenstaande gedaan wordt in iets wat niet door een brievenbus kan, krijg je op die manier ook contact met leden. Persoonlijk overhandigen is persoonlijk aandacht geven.

2. Organiseer themabijeenkomsten. Neem hiervoor lokale thema's in overleg met de plaatselijke fractie.

Toelichting:

- Probeer achter de interessesfeer van de leden of een groep leden te komen. Als u kans ziet de juiste interesses van de mensen te raken, heeft u al bij voorbaat een geslaagde avond.
- Probeer ook eens een andere zaal en niet altijd het dorps huis. Het kan ook in een bouwkeet, in een school, in de kantine van een bedrijf. Verzin maar iets. Vaak is zo'n kleine verandering al zinvol om meer mensen te trekken.

3. Organiseer gesprekken

Toelichting:

- Doel is om leden de gelegenheid te geven mee te praten over bepaalde onderwerpen, zonder dat de beslissing al is gevallen.
- Stel eens een enquête op om de interesses van mensen te peilen. Deze enquête kan dan tevens gebruikt worden om de geboortedatum van de leden te weten te komen. Dit in verband met punt 1. Als advies wordt gegeven om de enquête door bestuursleden, raadsleden of desgewenst andere kaderleden zelf op te gaan halen. Onderwerpen die uit zo'n enquête naar voren komen, kunnen worden gebruikt bij de invulling van een huiskamergesprek.
- Bij huiskamergesprekken is het belangrijk dat mensen persoonlijk, dus op naam worden uitgenodigd. Dat geeft een veel grotere betrokkenheid en mensen voelen zich meer erkend.

4. Verwelkom nieuwe leden binnen de afdeling.

Toelichting:

- Neem telefonisch contact op met nieuwe leden om ze welkom te heten, dit kan natuurlijk ook per brief of door even langs te gaan. Doe dit laatste niet onaangekondigd.
- Organiseer een speciale kennismakingavond voor nieuwe leden, dan leren zij elkaar gelijk beter kennen.

5. Betrek leden bij de fractie.

Toelichting:

- Leden stellen het vaak op prijs als er een beroep wordt gedaan op hun kennis.
- Denk eens aan fractieondersteuning. Deze vorm wordt steeds populairder en is een kweekvijver voor potentiële gemeenteraadsleden.
- Een bijkomend voordeel van fractieondersteuning is dat snel duidelijk wordt of mensen al dan niet geschikt zijn voor een bestuurlijke functie. Daarmee kun je eventuele problemen voorkomen.
- Ook mogelijk is om deze mensen een taak te geven indien burgers gevraagd wordt deel te nemen aan commissies.

- Allerlei mogelijke vormen van fractieondersteuning zijn beschikbaar bij de Verenigingsconsulent.

6. Organiseer een leuke bijeenkomst, eventueel gecombineerd met een inhoudelijk item.

Toelichting:

- Denk er hierbij wel aan dat een leuke bijeenkomst een reden moet hebben. Bijvoorbeeld aan het begin of het eind van het seizoen.
- Een leuke bijeenkomst kan zijn: een fietstocht, barbecue, bowlen, midgetgolf, strand- of boswandeling, vaartocht, enzovoort.

7. Stuur een kaart naar jongeren die geslaagd zijn.

Toelichting:

- Registreer het adres door bijvoorbeeld tassen die buiten hangen of door informatie die je ontvangt van anderen.
- Indien je de adressen vastlegt in een bestand kun je de mensen naderhand nog eens benaderen voor bijvoorbeeld een jongerenavond.
- Voor meerdere aandachtspunten zie ook punt 1.

8. Stel leden zo snel mogelijk op de hoogte van de fractiepunten.

Toelichting:

- Denk daarbij ook eens aan een website. Het is snel en kan ieder moment worden bijgewerkt en ook geraadpleegd. Indien u dit als bestuur niet zelf kunt is er altijd wel een zoon, dochter, kennis, enzovoort die er aardigheid in heeft.

9. Stuur leden regelmatig een afdelingsblad toe.

Toelichting:

- Indien u nog geen blad heeft, neem dan contact op met andere afdelingen die al een model hebben.
- Het nodigt uit tot lezen als er niet te veel woorden worden gebruikt en het blad professioneel wordt geschreven.
- Zorg wel dat je het beeld van het CDA behoudt.
- Bedenk dat het voor de leden vaak het enige bindmiddel is met de afdeling. Wees dus secuur en zorgvuldig in wat u schrijft.
- Het bereikt in korte tijd heel veel mensen.
- Blijf actueel. Hou de deadline in de gaten en zorg dat je de laatste informatie hebt.
- Zorg voor een regelmaat in de uitgaven.
- Blijf positief. Je kunt situaties weergeven vanuit een negatieve maar ook vanuit een positieve positie. Het voorbeeld van het half volle en het half lege glas.
- Probeer met advertenties te werken. Dan hoeft een afdelingsblad niet veel te kosten.
- Maak een mooie lay-out. Het nodigt uit tot lezen.

10. Organiseer een excursie voor leden en niet-leden naar bijvoorbeeld de Tweede Kamer, Europees Parlement of Provinciehuis.

Toelichting:

- Hiermee kan goed de overstap worden gemaakt van ledenbinding naar ledenwerving.
- Het is een goede opstap voor een kennismaking met nieuwe leden.
- Het kan een extra stimulans zijn rondom verkiezingen om leden te binden en te interesseren voor de politiek.
- Denk ook eens Europees, zoals een bezoek aan de parlementsgebouwen in Brussel of Straatsburg.
- Een Verenigingsconsulent kan hand- en spandiensten verrichten of als intermediair dienst doen. Doe dus als afdeling een beroep op deze mensen.